



**Lokaal
Persoonlijk
100 % Duurzaam**

De Energiecoach aan het woord – Thuisbatterij? Laat je altijd goed informeren

Onlangs kreeg één van onze energiecoaches een verzoek om een al getekende offerte voor een thuisbatterij te beoordelen. De aanvrager bevond zich nog binnen de wettelijke bedenktijd en kon het contract dus nog ontbinden. De vraag was: is deze investering verstandig?

Uit het gesprek bleek dat de bewoner telefonisch was benaderd door een leverancier. Een overtuigend verkoopverhaal leidde uiteindelijk tot het tekenen van de offerte. Voor ons is dit vaak een eerste aandachtspunt: ongevraagde verkoopgesprekken en tijdsdruk zijn signalen om extra kritisch te zijn.

Salderingsregeling en beloftes over verdienen

De belangrijkste motivatie voor de aanschaf was het afbouwen van de salderingsregeling per 2027 en de belofte dat met een thuisbatterij, in combinatie met dynamische energietarieven, geld te verdienen zou zijn. Door goedkoop stroom op te slaan en duur te verkopen, zou de investering zichzelf terugverdienen.

De markt wordt momenteel overspoeld met dit soort aanbiedingen. Het stoppen van de salderingsregeling is echter geen reden om overhaast een thuisbatterij aan te schaffen. In de praktijk is het belangrijk om eerst te kijken naar het eigen energieverbruik: hoeveel energie is er nodig, op welke momenten en waarvoor?

Eerst analyseren, dan investeren

Vaak blijkt dat een relatief kleine batterij al voldoende kan zijn om slim gebruik te maken van goedkope tarieven, bijvoorbeeld voor een warmtepomp of airco die in het voor- en najaar wordt ingezet. Zonder zo'n analyse is het lastig te bepalen of de aangeboden batterijcapaciteit past bij de situatie.

In dit geval bevatte de offerte diverse grafieken en afbeeldingen die een rooskleurig beeld gaven van de opbrengst, maar moeilijk te controleren waren. Ook op de website van de leverancier werden vergelijkbare claims gedaan. De online beoordelingen waren vrijwel allemaal positief, maar summier onderbouwd.

Kritisch kijken naar garanties en herkomst

De aangeboden batterij was van Chinese makelij, met een garantietermijn van 12 jaar. Dat klinkt aantrekkelijk, maar roept ook vragen op over haalbaarheid en zekerheid op de lange termijn, zeker gezien geopolitieke ontwikkelingen en afhankelijkheid van buitenlandse fabrikanten.

Conclusie

Alles afwegend was dit voor de bewoner voldoende aanleiding om het contract binnen de bedenktijd te ontbinden. Een thuisbatterij kan in sommige situaties een waardevolle aanvulling zijn, maar laat je niet leiden door verkoopverhalen of tijdsdruk. Onafhankelijk advies en een goede analyse van je eigen energiegebruik zijn essentieel.

Meer achtergrond over de (financiële) beloftes rond thuisbatterijen is te vinden via deze uitleg van Peter:

👉 <https://enschede-energie.nl/resources/uploads/2026/01/De-thuisbatterij-een-eerlijk-verhaal-v4.pdf>

En van Jeroen.nl:

👉 <https://jeroen.nl/blog/geld-verdienen-met-je-thuisbatterij>